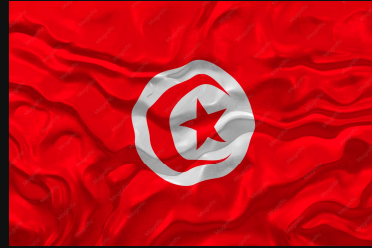


GREEN SOLUTIONS GROUP



RÉPUBLIQUE TUNISIENNE



Tunis · 2026

Eau rare, sols vivants, agriculture
méditerranéenne de haute valeur

ECOSORB® · ECOFERT® · NAPEMA® · PAULOWNIA

Juillet 2026 · Document confidentiel · À l'usage exclusif du destinataire



Quatre chapitres, une stratégie opérationnelle

Partir du stress hydrique tunisien — puis déployer les solutions là où la marge agronomique est immédiate.

01

Le Contexte Tunisien

Agriculture stratégique, eau structurellement rare, dépendance céréalière et exportations à forte valeur.

02

Les Bassins Productifs

Céréales au Nord-Ouest, olivier au Sahel et Centre, dattes au Sud, maraîchage littoral.

03

L'Équation Eau-Sol

Moins d'eau, plus de chaleur, salinité, sols fatigués : il faut produire autrement, sans rêver.

04

Notre Réponse

ECOSORB®, ECOFERT®, NAPEMA®, Paulownia : un stack simple pour sécuriser rendement et qualité.

La Tunisie n'a pas besoin d'un discours "vert" de plus. Elle a besoin d'un rendement mesurable par mètre cube d'eau, par hectare et par dinar investi.

La Tunisie agricole en quatre chiffres

Un pays déjà structuré — mais pris dans une contrainte hydrique que personne ne peut maquiller.

≈12,4 M

habitants

≈10 %

PIB lié à l'agriculture

≈15 %

emploi national

≈75 %

eau consommée par
l'agriculture

Le verdict opérationnel : la rareté de l'eau est la variable centrale. Toute solution sérieuse doit augmenter l'efficacité hydrique, stabiliser les sols et préserver la qualité sanitaire.

Sources de travail : Banque mondiale, FAO/AQUASTAT, International Trade Administration, IFAD, GIEWS.

Quatre bassins, quatre logiques agronomiques

Le déploiement doit épouser la géographie, pas la contrarier. La Méditerranée n'aime pas les slogans.

01 Nord-Ouest

Béja, Jendouba, Siliana : céréales, fourrages, élevage, potentiel de pilotage fin de l'eau.

02 Cap Bon & Sahel

Agrumes, maraîchage, olivier, serre, export : qualité, résidus et régularité priment.

03 Centre

Sfax, Kairouan, Sidi Bouzid : olivier, amandier, cultures sèches, stress hydrique permanent.

04 Sud & Oasis

Tozeur, Kébili, Gabès : dattes, oasis, salinité, pompage coûteux et protection racinaire.

NORD-OUEST

SAHEL & CAP BON

CENTRE

SUD & OASIS

Céréales, olivier, dattes, maraîchage : priorité à la valeur créée par m³ d'eau.

La rareté hydrique est structurelle

La Tunisie est sous le seuil de pénurie absolue : il faut raisonner réserve utile, pas seulement irrigation.

01 Ressource faible

Environ 400 m³/an/habitant de ressources renouvelables : très loin du confort hydrique.

02 Agriculture dominante

L'agriculture absorbe près des trois quarts des prélèvements : chaque gain d'efficacité compte.

03 Stress combiné

Sécheresse, salinité et chaleur réduisent le rendement réel, même quand la culture "survit".

ECOSORB® doit être positionné comme outil de sécurité racinaire : réduire la casse entre deux tours d'eau, protéger les jeunes plants, lisser les à-coups climatiques.

Un marché agricole mature mais contraint

L'agriculture pèse modestement dans le PIB, mais fortement dans les équilibres sociaux, commerciaux et politiques.

Indices de priorité commerciale

Eau rare



Export premium



Dépendance céréalière



Le potentiel commercial est clair : technologies sobres en eau, réduction de pertes, qualité sanitaire, résilience des cultures pérennes.

La Tunisie a des producteurs, des exportateurs et des instituts. Le bon partenaire n'est pas seulement distributeur : il doit savoir faire la preuve terrain.

Blé dur et orge

La sécurité alimentaire commence au Nord

La récolte 2025 a rebondi, mais la dépendance aux importations reste un sujet stratégique.



1,7 Mt

céréales 2025 estimées

+18 %

vs moyenne 5 ans

≈1,8 Mt

imports blé 2024/25

**Le levier n'est pas de promettre l'autosuffisance par magie.
C'est sécuriser levée, enracinement, nutrition et
rendement dans les zones céréalières les plus réceptives.**

Sources : FAO GIEWS 2026, USDA Grain and Feed Annual 2026.

Olivier — transformer le volume en valeur durable

L'huile d'olive tunisienne est une arme commerciale. Encore faut-il sécuriser régularité, qualité et image.

470 kt

production huile d'olive
2025/26 estimée

400 kt

exports 2025/26 estimés

1/3

des terres arables en
olivier

Priorité Green Solutions : jeunes plantations, vergers stressés, zones semi-arides, amélioration de la réserve utile et vitalité biologique du sol.



Dattes Deglet Nour Haute valeur, forte contrainte hydrique

Le Sud tunisien concentre une filière premium, mais l'équation eau-salinité devient impitoyable.



404 kt

récolte record 2025/26
annoncée

347 kt

dont Deglet Nour

Sud

Kébili, Tozeur,
Gabès

Applications : implantation de jeunes palmiers, réduction du stress racinaire, meilleure reprise, protection biologique des cultures associées dans l'oasis.

Source : Ministère tunisien de l'Agriculture / presse spécialisée 2026.

Maraîchage, agrumes, primeurs Le terrain de démonstration rapide

Proche des marchés urbains et export, la valeur se perd souvent en qualité sanitaire et régularité.

↪ Maraîchage

Rotation rapide, besoin de maîtrise sanitaire, protection sans résidus et qualité visuelle.

↪ Tomate & primeurs

Serres et cultures intensives : coût d'eau élevé, maladies et besoin de nutrition maîtrisée.

↪ Agrumes

Cap Bon : exigence export, stress hydrique, alternance et pression parasitaire.

↪ Amandier & pistachier

Cultures pérennes adaptées au sec, mais sensibles en phase de jeune plantation.

La stratégie commerciale : commencer là où le producteur voit le résultat en semaines, pas en colloque. Le colloque viendra après, avec café et graphiques.



Le triptyque tunisien : sécheresse, salinité, fatigue biologique

Les sols méditerranéens productifs demandent précision, pas brutalité.

01 Salinité

Pompage, évaporation et irrigation imparfaite concentrent les sels dans la zone utile.

02 Matière organique faible

Le sol retient moins l'eau, nourrit moins bien la plante et réagit mal aux apports seuls.

03 Chaleur et évaporation

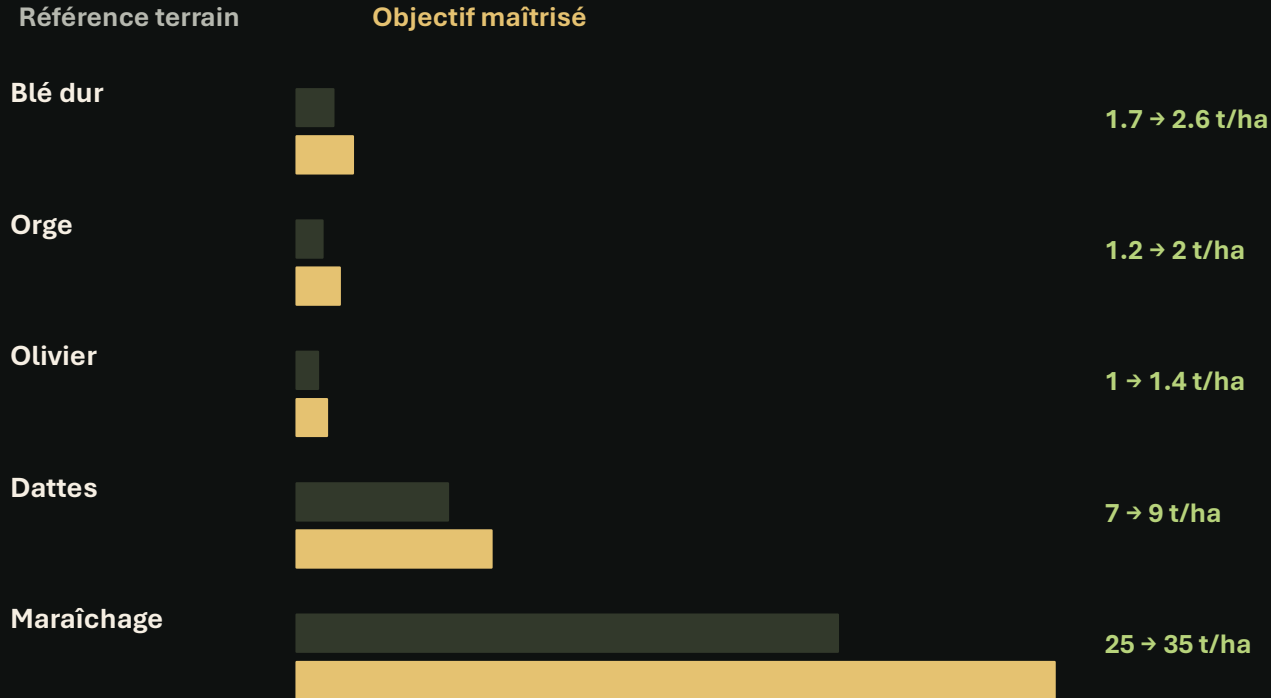
Les plantes consomment plus pour produire moins lorsque la racine est mal protégée.

La bonne lecture : il ne faut pas vendre un produit. Il faut vendre une réduction de stress mesurée.



Le multiplicateur tunisien : rendement par mètre cube

Hypothèse commerciale prudente : vendre la stabilité de production avant les records de rendement.



La preuve doit se faire en protocole court : parcelles pilotes, témoin non traité, coût par tonne sauvée, coût par m³ d'eau utile.

En Tunisie, l'eau est le P&L caché.

ECOSORB® Sécuriser chaque tour d'eau

L'hydrorétenteur est un amortisseur de stress, pas un miracle agronomique.



pertes par évaporation
utilement limitées



réserve racinaire entre
irrigations



meilleure reprise des jeunes
plants

Cibles prioritaires : Olivier jeune, dattiers en reprise, maraîchage, pépinières, amandier, pistachier, vergers stressés, démonstrations céréalières ciblées.



ECOFERT® Remettre le sol au travail

L'engrais seul ne compense pas un sol biologiquement fatigué. Il peut même coûter cher pour peu de réponse.

01 Structure

Meilleure agrégation, meilleure infiltration, meilleure conservation de l'humidité utile.

02 Nutrition

Meilleure réponse aux apports minéraux, moins de pertes, nutrition plus progressive.

03 Résilience

Culture moins fragile face aux ruptures hydriques et aux épisodes chauds.

Promesse à tenir : plus de régularité, moins de stress, une réponse mesurable dans la balance — pas seulement dans le discours.

NAPEMA® Qualité sanitaire sans fermer les marchés

En maraîchage et export, une culture sauvée mais invendable n'est pas un succès. C'est une mauvaise plaisanterie.

01 Protection naturelle

Positionnement antifongique et antibactérien adapté aux cultures sensibles.

02 Sans résidus lourds

Alignement avec export, distribution moderne, cahiers des charges et circuits premium.

03 Effet système

Stimulation des défenses naturelles et réduction des pertes qualitatives.

Cibles immédiates : maraîchage, agrumes, pépinières, tomates, primeurs, jeunes vergers et cultures où le refus qualité détruit la marge.

Paulownia Biomasse utile et protection productive

En Tunisie, planter doit protéger l'eau, le sol et la marge. Le décoratif vient après.

5–7 ans

bois commercialisable si
conduite sérieuse

brise-vent

protection des parcelles
sensibles

CO₂

carbone sous MRV
rigoureux

**Usage pertinent : haies brise-vent, bordures de parcelles,
biomasse locale, ombrage raisonné, lutte contre érosion. À
exclure : substitution aveugle aux cultures vivrières.**

Un programme en trois temps Preuve, extension, institutionnalisation

Le marché tunisien se gagne par démonstration technique et discipline commerciale.

0–90 jours

Pilotes

Olivier jeune, maraîchage, dattes, céréales ciblées. Protocole témoin, import initial, formation distributeur.

12 mois

Extension

Réseau technico-commercial, coopératives, exportateurs, première base de résultats coût/m³ d'eau.

36 mois

Institutionnel

Programmes publics, bailleurs, agro-industrie, projets oasis, carbone/agroforesterie sous MRV.

KPI directeur : marge produite par mètre cube d'eau. C'est moins poétique qu'une oasis au coucher du soleil, mais beaucoup plus bancaire.

Modèle Tunisie Distribution, agronomie, institutionnel

Un partenaire national crédible, des pilotes mesurés, une montée en puissance courte.

01 Distribution ciblée

Exclusivité territoriale conditionnée · stock de démarrage · logistique Tunis/Sousse/Sfax · marges premium.

02 Support agronomique

Formation certifiante · suivi terrain · protocoles culture par culture · parcelles pilotes mesurées.

03 Positionnement institutionnel

Alignement eau, céréales, olivier, dattes, export · bailleurs BM, BAD, FAO, IFAD, KfW.

Le partenaire idéal : accès terrain + crédibilité auprès des producteurs/exportateurs + capacité de financement initial. Pas un simple importateur de cartons.





La Tunisie dispose d'agriculteurs expérimentés, de filières export et d'une culture technique réelle.

Ce qui manque, ce n'est pas une mode verte : c'est une technologie qui transforme moins d'eau en plus de valeur.

Green Solutions Group cherche un partenaire tunisien capable de porter un transfert technologique pragmatique : pilotes courts, résultats mesurés, puis déploiement national.

Sources sélectionnées & hypothèses de travail

Document commercial stratégique : les chiffres doivent être rafraîchis avant soumission officielle.

Banque mondiale — Tunisia Country Overview / WDI

Population, structure économique, croissance et indicateurs macro.

FAO AQUASTAT / Water Efficiency NENA

Ressources renouvelables $\approx 400 \text{ m}^3/\text{an}/\text{habitant}$ et situation de stress hydrique.

International Trade Administration 2026

Agriculture tunisienne : rôle dans l'emploi, exportations et réglementation sectorielle.

FAO GIEWS — Tunisia Country Brief 2026

Production céréalière 2025 estimée à environ 1,7 Mt, conditions pluviométriques.

USDA GAIN — Grain and Feed Annual 2026

Importations de blé, céréales, orge et sécurité alimentaire.

USDA GAIN — Oilseeds and Products Annual 2026

Huile d'olive : production, exportations, alternance et soja feed.

IFAD Tunisia / BAD / KfW

Contraintes structurelles : eau, financement, fertilité des sols, résilience climatique.

Ministère tunisien de l'Agriculture / presse spécialisée 2026

Dattes : récolte 2025/26 annoncée autour de 404 000 tonnes.

Decks Green Solutions Sénégal, Oman, Congo, Guinée

Architecture commerciale, logique produit, style et modèle de partenariat adaptés au contexte tunisien.